CONNAÎTRE ET VENDRE LES CONTRATS PRÉVOYANCE

Analyser les différents produits d'assurance en prévoyance pour être en capacité de proposer au client une offre adaptée

VENUS CONSULTING

OBJECTIFS VISÉS

Connaître les différents contrats prévoyance, leurs objectifs et leurs spécificités

Analyser les besoins du client et vendre des contrats prévoyance adaptés

PUBLIC
Tout collaborateur souhaitant s'initier aux mécanismes des contrats prévoyance

PRÉREQUIS
Aucun

COMPÉTENCES ACQUISES :
Connaissance des différents objectifs et spécificités des contrats prévoyance.
Capacité d'analyser les
besoins du client afin de lui proposer un contrat
prévoyance adapté

FORMATEURS
Cette formation est animée par un professionnel de la vente et de la relation
client, formateur expert de Venus Consulting.

Tarif : À partir de 1400 € HT

PROGRAMME

1. L'ORGANISATION DES RÉGIMES SOCIAUX
- Régime général
- Sécurité sociale des indépendants (ex RSI)
- Régime agricole
- Régimes spéciaux

2. LA GARANTIE DES REVENUS
- Prestations des régimes sociaux en cas d'incapacité
- Prestations des régimes sociaux en cas d'invalidité
- Garanties des assurances complémentaires
  – Indemnités journalières
  – Invalidité
- Loi Madelin

3. LA GARANTIE DÉCÈS
- Prestations des régimes obligatoires
- Solutions des assurances complémentaires
- Garantie obsèques

4. LES GARANTIES COMPLÉMENTAIRES
- Garantie des Accidents de la Vie
- Contrat dépendance

5. L'APPROCHE COMMERCIALE
- Identification des besoins
- Réponses aux objections

MODALITÉ D'ACCÈS : Les inscription se font par mail à conseiller@venusconsulting.fr ou en ligne sur notre site. Toutes les démarches administratives et financières doivent être réglées avant le début de la formation. Veuillez noter qu'en cas de demande de financement à un organisme financeur, la démarche de prise en charge est à réaliser par le candidat ou l'entreprise et doivent être réalisées à l'avance Les formations sont confirmées 3 semaines avant le début de la formation.

Pour les personnes en situation de handicap souhaitant réaliser une formation en e-learning : Nous vous invitons à prendre contact avec notre référent handicap (conseiller@venusconsulting.fr) afin de déterminer les formations accessibles.

PERSONNALISATION DE LA FORMATION

Un questionnaire préparatoire sera remis en amont de la formation au participant lui permettant de faire remonter auprès du formateur ses attentes et besoins spécifiques.

VALIDATION DES ACQUIS

- Évaluation des acquis de la formation par des cas pratiques, exercices, QCM... - Questionnaire d'évaluation à chaud proposé à la fin de formation - Une attestation sera remise au stagiaire à la fin de la formation