



LES MECANISMES DE L'ASSURANCE AUTOMOBILE

Assimiler les fondements de l'assurance automobile



OBJECTIFS VISÉS

Retenir les règles fondamentales applicables au risque automobile
Maîtriser les mécanismes du contrat d'assurance auto

PUBLIC

Tout collaborateur souhaitant s'initier à l'assurance automobile

PRÉREQUIS

Aucun

COMPÉTENCES ACQUISES

Assimiler les fondements de l'assurance automobile

FORMATEURS

Cette formation est animée par un , formateur expert de Venus Consulting.

TARIF

A partir de 1400 € HT

MODALITÉ D'ACCÈS : Les inscriptions se font par mail à conseiller@venusconsulting.fr ou en ligne sur notre site. Toutes les démarches administratives et financières doivent être réglées avant le début de la formation. Veuillez noter qu'en cas de demande de financement à un organisme financeur, la démarche de prise en charge est à réaliser par le candidat ou l'entreprise et doivent être réalisées à l'avance. Les formations sont confirmées 3 semaines avant le début de la formation.

Pour les personnes en situation de handicap souhaitant réaliser une formation en e-learning : Nous vous invitons à prendre contact avec notre référent handicap (conseiller@venusconsulting.fr) afin de déterminer les formations accessibles.

PROGRAMME

1. LE RISQUE AUTOMOBILE EN FRANCE

- Chiffres clés du marché de l'assurance automobile.
- Historique et évolution de l'assurance automobile.
- Cadre légal et réglementaire de l'assurance automobile.
- Analyse de l'évolution de la sinistralité.

2. LES GARANTIES DU CONTRAT AUTO

- Garantie obligatoire :
 - Responsabilité civile automobile.
- Garanties facultatives :
 - Incendie.
 - Vol / vandalisme.
 - Bris de glaces.
 - Dommages tous accidents.
 - Dommages collision.
 - Catastrophes naturelles.

- Autres garanties :
 - Protection du conducteur.
 - Assistance.
 - Protection juridique.
 - Véhicules professionnels.

3. LA TARIFICATION DU RISQUE AUTOMOBILE

- Critères de tarification :
 - Liés au véhicule.
 - Liés au conducteur.
- Obligations de déclaration de l'assuré.
- Obligations d'information de l'assureur.
- Le rôle du Bureau Central de Tarification (BCT).
- Système de bonus-malus.
- Calcul de la prime d'assurance automobile.

4. LA VIE DU CONTRAT D'ASSURANCE AUTO

- Formation du contrat et documents contractuels.
- Relevé d'informations et rôle de l'AGIRA.
- Les franchises dans les contrats auto.
- Date d'effet et prise de garantie.
- Résiliation et préavis contractuels.
- Déchéance de garantie et nullité du contrat.

PERSONNALISATION DE LA FORMATION

Un questionnaire préparatoire sera remis en amont de la formation au participant lui permettant de faire remonter auprès du formateur ses attentes et besoins spécifiques.

VALIDATION DES ACQUIS

- Évaluation des acquis de la formation par des cas pratiques, exercices, QCM... - Questionnaire d'évaluation à chaud proposé à la fin de formation - Une attestation sera remise au stagiaire à la fin de la formation

